



Vil du med på Magasins team af professionelle sælgere, der brænder for at drive Magasin til fortsat succes, så er jobbet som Sales Adviser måske noget for dig?

Stillingen

Som Sales Adviser bliver du en del af et engageret og spændende team af medarbejdere, som arbejder med salg af kendte mærkevarer inden for Parfumer og kosmetikprodukter; L'Oréal, Ole Henriksen, Dior, Rubinstein, La Prairie og Body & Beauty. Dine primære opgaver vil være salg og service, samt at sikre at vore mange kunder får en unik shopping oplevelse. Arbejdstiden er 37 timer pr. uge.

Din person

Vi forventer, at du som Sales Adviser besidder en række personlige kvalifikationer:

- At du er en udadvendt og servicemindet person
- At du brænder for at sælge og har evnen til at leve dig ind i kundernes behov og herigennem vejlede og inspirere dem til deres valg
- At du er nytænkende og selv tager initiativ til salgsfremmende tiltag i afdelingen, der kan bidrage til indtjening og kundetilfredshed
- At du har fingeren på pulsen og ved, hvilke trends, der er oppe i tiden
- Og så er du selvfølgelig en god og positiv kollega

Din baggrund

Du arbejder gerne i dag inden for detailhandel, eller har en kosmetologuddannelse fra Heidi Sommer, og du vil gerne prøve dine salgsevner af i et spændende og dynamisk stormagasin som Magasin.

Magasin tilbyder

Det er Magasins mission at være den mest attraktive arbejdsplads i detail, og vi gør en stor indsats for at skabe et godt arbejdsmiljø for vores ansatte. Vi kan tilbyde et job på en spændende arbejdsplads med masser af udfordringer i hverdagen, hvor der er fokus på faglig og personlig udvikling samt gode karrieremuligheder for den rette. Løn efter kvalifikationer, bonus og pensionsordning samt en række attraktive personalegoder.

Er du interesseret:

Vi søger netop nu kandidater til vores Magasiner på Sjælland; Fields, Lyngby, Rødovre og Kgs. Nytorv. Er du interesseret kontakt rekrutteringskonsulent Thor Palmhøj på thor.palmhoej@magasin.dk eller tlf. 27802924.